



wieland



VERKAUFINGENIEUR BUILDING SOLUTIONS (M/W/D) BERN – SOLOTHURN – BASEL

Vollzeit

📍 Remote

🏠 Hybrid

🎓 Mit Berufserfahrung

▶ ab sofort

Wieland Electric – das sind wir: traditionsreich, mittelständisch und Produzent von Spitzentechnologie. Pionier für sichere elektrische Verbindungstechnik und Weltmarktführer für steckbare Elektroinstallation. Als Schweizer Tochtergesellschaft engagieren wir uns für eine nachhaltige Entwicklung des Schweizer Marktes. Wir haben eine lange Unternehmensgeschichte, aber noch viel Platz für weitere spannende Kapitel in der Zukunft.

Lassen Sie uns diese Zukunft zusammen gestalten und werden Sie Teil unseres Vertriebsteams **Building Solutions** für die Region Bern – Solothurn – Basel.

Werden Sie ein Wieländer, werden Sie

Verkaufsingenieur Building Solutions (m/w/d) Bern – Solothurn – Basel

Wir bieten Ihnen:

- + Interessante und abwechslungsreiche Aufgaben mit langfristiger Perspektive und Entwicklungsmöglichkeiten
- + Betreute Einarbeitungsphase
- + Regelmässige Mitarbeiter-/Feedbackgespräche
- + 5 Wochen Ferien
- + Fixum zzgl. attraktiver Spesenpauschalen
- + Arbeiten aus dem Home-Office oder in unseren modernen Räumlichkeiten in Winterthur
- + und vieles mehr...

Ihre Aufgaben:

- + Sie setzen die Verkaufsstrategie für Kunden und Kundengruppen aus dem Segment der Elektroplaner und Installateure um
- + Sie sind verantwortlich für die Projektgewinnung in Ihrem Gebiet
- + Sie übernehmen auch Aufgaben in der Projektausarbeitung
- + Sie akquirieren systematisch Neukunden und legen Wert auf langfristige Geschäftsbeziehungen
- + Sie setzen Massnahmen zur Verkaufsförderung um
- + Sie sind zuständig für die Betreuung des Grosshandels in Ihrem Gebiet

Wir wünschen uns eine strategisch denkende Persönlichkeit mit Präsentationsgeschick und positiver Ausstrahlung, die es versteht, durch verbindliches und authentisches Auftreten zu begeistern und zudem folgende Eigenschaften und Qualifikationen mitbringt:

- + Sie verfügen über eine Ausbildung im Fachbereich Elektrotechnik oder eine vergleichbare Qualifikation
- + Idealerweise haben Sie bereits Erfahrung im lösungsorientierten Projektvertrieb
- + Kommunikationsgeschick und durchsetzungsstarke Verhandlungsführung zeichnen Sie aus
- + Sie gehen sicher mit MS-Office-Programmen sowie den gängigen CRM-Strukturen um
- + Sprachkenntnisse in Englisch runden Ihr Profil ab
- + Sie kennen die Verkaufsregion und wohnen auch idealerweise in der Umgebung von Bern, Solothurn oder Basel

Möchten Sie mehr über diese abwechslungsreiche Aufgabe in einem lebhaften Umfeld erfahren? Dann freut sich **Judith Knöpfle** über Ihren Kontakt, bzw. über Ihre vollständige Bewerbung.

Kontakt:

Judith Knöpfle
judith.knoepfle@wieland-electric.com
Tel.: 052 235 21 01